

～新出版物の案内 7月好評発売中～

ガスマン必携 誰も教えてくれなかった最強のセール

第1章

訪問活動

経年機器顧客への訪問手法について
アポ取りから提案までの手法を解説

第2章

応酬話法

実際の場面を想定し、お客様からの
一言に対する効果的な話法を解説

第3章

提案の量・質・熱意

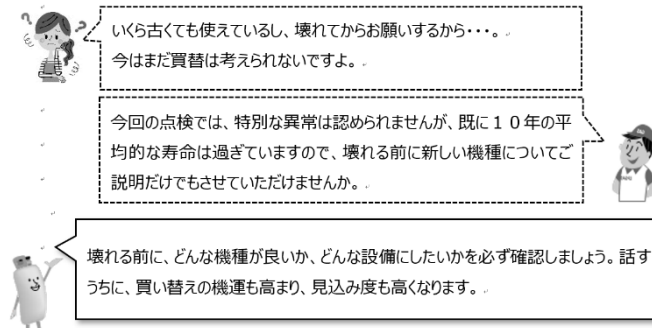
現状の活動を分析し、量・質・熱意
について不足しているもの、強化すべき
行動を明確にして現状を改善します



本書のねらい

提案したけどクローキングできない… お客様の否定的な言葉にお応えできない…
もう一步踏み込めば。否定的な言葉の裏側に隠れている本音を導き出せば。
折角の訪問活動・提案活動がほんの少しの差で営業成績に表れてしまいます。
本書は、対象顧客の定め方・様々な場面での話法を紹介し、それらを身につけることによって
担当者の営業成績がアップすることを目的としています。

② 経年機器をお使いのお客様に、買替のご提案をしようとした場合。



第二章応酬話法では、想定されるお客様の一言に対しての対応話法例を掲載して解説しています。また、自身の言葉で作成してロールプレイングで確認するなど話法を身につけて実際の場面で活用できます。

商品名 誰も教えてくれなかった最強のセールストーク
アプローチシート収録 CD-R 付属

販売予定価格 5,000

お問い合わせ honn@mdys.co.jp へメールでお願いします
その他の研修・講演も気軽にご相談ください。メールで資料お送りします。

マーケティングデザインシステム株式会社

出版書籍申込書

以下に、必要事項をご記入の上、

FAX 03-6850-7117

にてお申込みください。

商品名	購入部数	単価(税別)	申込数
誰も教えてくれなかった最強のセールストーク(CD-R付)	1冊	¥5,000	
	2冊目～	¥3,000	
	10冊目～	¥2,000	

※上記は、すべて税別金額です。別途消費税をご請求させていただきます。また、別途送料がかかります。

【送料】 2冊まではレターパックライト代の実費分を、3冊以上は宅配便代等の実費分をご請求させていただきます。

【支払】 請求書をお送りいたします(レターパックで送付する場合は同封します)ので、お振込みにてお願いします。

業務の都合により、発送に数日を要します。お急ぎの場合は、右記にメールにて希望日時などをご連絡ください。

honn@mdsys.co.jp

【購入例】 20冊の場合 1冊目¥5000、2～9冊まで¥3,000×8、10冊～20冊まで¥2,000×11 計¥51,000

貴社名		TEL	
お役職名		FAX	
ご担当者		E-mail	
ご住所	〒		

※ご記入いただいた個人情報は、弊社商品・サービスのご案内等の営業活動目的以外には使用いたしません。

※お申込から、発送まで1週間程度のお時間を頂く場合があります。ご了解ください。

お申込み先 : マーケティングデザインシステム株式会社

東京都港区新橋 1-17-1 新幸ビル 4階

電話 03-3865-1338 FAX 03-6850-7117